

# LE GROUPE LNE EN FRANCE ET À L'INTERNATIONAL

LES LABORATOIRES ET LES FILIALES DU GROUPE LNE SONT RÉPARTIS EN FRANCE, À PROXIMITÉ DE NOS CLIENTS ET DE LEUR ÉCOSYSTÈME, MAIS AUSSI À L'INTERNATIONAL, POUR SOUTENIR LEUR CONQUÊTE DES MARCHÉS ÉTRANGERS ET LE CONTRÔLE DE LEUR SOUS-TRAITANCE.



## NOS ENTITÉS

### LNE

Établissement public à caractère industriel et commercial (EPIC), le LNE est placé sous la tutelle du ministère de l'Économie et des finances en charge de l'Industrie. Il apporte aux entreprises, industriels, institutions et collectivités, les solutions techniques pour répondre à leurs enjeux de performance, compétitivité, santé, sécurité et développement durable. Ses métiers : recherche, métrologie, essais, certification, expertise et innovation, formation. Il pilote le Réseau national de la métrologie française.

### LNE DÉVELOPPEMENT

Détenue à 100% par le Groupe LNE, cette filiale a pour vocation de mettre de jeunes doctorants à la disposition du LNE, afin de participer à des programmes de recherche nationaux ou internationaux, en lien avec le monde académique et socio-économique.

### CERTISOLIS

Filiale à parts égales du Groupe LNE et du Groupe CSTB, Certisolis est un laboratoire d'essais et un organisme de certification dans le domaine des panneaux photovoltaïques. Elle accompagne les fabricants de modules et de composants, installateurs, distributeurs et importateurs, ainsi que les développeurs, investisseurs et exploitants.

## LES CHIFFRES DU GROUPE EN 2023

Près de **1 000** collaborateurs

Plus de **60 000 m<sup>2</sup>**  
de laboratoires et bureaux

**5 200** clients

**91**  
experts mobilisés  
en comités de normalisation

**39**  
accréditations cofrac  
(liste des sites et portées disponibles sur cofrac.fr)

**WASHINGTON DC**  
GMED North America -  
Certification (médical-santé)

**LONDRES**  
LNE-GMED UK -  
Certification (médical-  
santé, construction,  
instruments de mesure)

**HONG-KONG**  
Joint-Venture LNE-LP  
Asia Ltd - Essais (biens  
de consommation)



**PARIS**  
Groupe LNE - Siège social,  
centre de formation  
LNE Développement  
GMED - Siège social,  
certification, formation  
(médical-santé)

**TRAPPES**  
LNE - Recherche,  
expertises, métrologie,  
essais, formation

**SAINT-DENIS**  
LNE - Recherche,  
métrologie, formation

**NÎMES**  
LNE - Expertises,  
métrologie, essais,  
certification, formation

**POITIERS**  
LNE - Recherche,  
métrologie (pression/  
température)

**LE BOURGET DU LAC**  
Certisolis - Essais,  
certification

**SAINT-ÉTIENNE**  
GMED - Certification,  
formation (médical-santé)

### GMED

Filiale à 100 % du Groupe LNE, GMED est reconnu pour son expérience dans la certification des dispositifs médicaux et dispositifs médicaux de diagnostic *in vitro*, notamment les produits à haut risque et ceux incluant des technologies innovantes. Sa filiale **GMED North America**, implantée à Rockville, MD, près de Washington DC, permet aux entreprises françaises et européennes d'atteindre les marchés américains - et réciproquement.

### LNE-GMED UK

LNE-GMED UK, filiale du Groupe LNE, dispose du statut d'*approved body* auprès des autorités britanniques lui permettant de mener ses activités de certification des instruments de mesure, produits de construction et matériels outdoor. Un statut élargi aux dispositifs médicaux tout début 2024. La filiale LNE-GMED UK est implantée à Hemel Hempstead près de Londres.

### LNE-LP ASIA LTD

Détenue à parts égales par le LNE et les Laboratoires Pourquery, la joint-venture LNE-LP Asia permet aux industriels, importateurs et distributeurs d'accéder, en un seul point, à une large gamme de prestations, afin de garantir la qualité des biens de consommation fabriqués en Asie.

# AU PLUS PRÈS DES BESOINS ET DES MARCHÉS

LA STRATÉGIE DU LNE EST AUSSI CELLE D'UN GROUPE, AVEC DES FILIALES EN FRANCE ET À L'ÉTRANGER, CONTRÔLÉES À 100 % OU EN PARTICIPATION. UNE ORGANISATION AGILE, QUI PERMET D'ACCOMPAGNER LES CLIENTS AU PLUS PRÈS DE LEURS BESOINS ET MARCHÉS.



BÂTIMENT ACCUEILLANT LNE-GMED UK À HEMEL HEMPSTEAD PRÈS DE LONDRES.

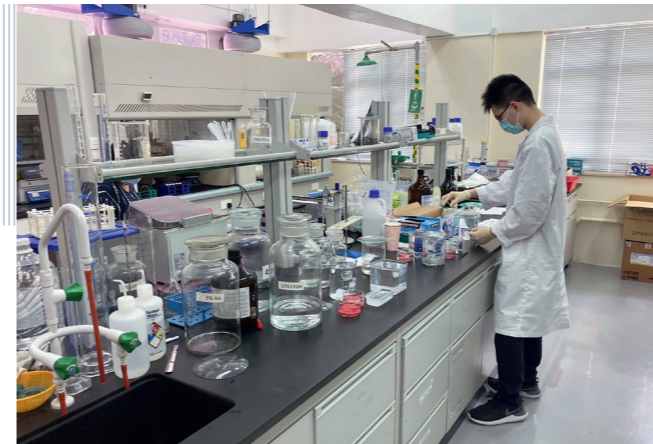
**LNE-GMED**  
UK  
LNE GROUP

## LNE-GMED UK

### UNE OUVERTURE VERS LE MARCHÉ BRITANNIQUE

Créé en octobre 2021 à la suite du Brexit, LNE-GMED UK a pour ambition de pérenniser l'accès des industriels au marché britannique. Grâce à son statut d'*Approved Body*, il peut déjà attribuer, depuis fin 2022, le marquage UKCA aux instruments de mesure, instruments de pesage à fonctionnement non automatique (IPFNA), équipements utilisés à l'extérieur répondant à la directive Bruit, et produits de construction. Un sésame qui a suscité l'intérêt de l'organisme allemand Physikalisch-Technische Bundesanstalt (PTB) : dans le cadre d'un accord signé en février 2023, LNE-GMED UK délivre désormais des certificats UKCA pour les instruments de mesure et les IPFNA, sur la base des rapports d'essais et d'audit soumis par PTB. En tout, pour son premier exercice comptable, la filiale britannique a ainsi généré un chiffre d'affaires de 300 000 € en 2023.

Parallèlement, LNE-GMED UK a œuvré à sa reconnaissance pour la certification des dispositifs médicaux. Une démarche couronnée de succès, puisqu'il a été accrédité par UKAS fin 2023 au titre de la norme ISO/IEC 17021-1, puis désigné par la MHRA début 2024 au titre de la réglementation britannique relative aux dispositifs médicaux pour délivrer le marquage UKCA. Les précommandes déjà enregistrées dans ce domaine laissent augurer une belle croissance pour 2024, avec une cible de 1 M€, toutes activités confondues. Bien que les autorités britanniques aient récemment assoupli leur réglementation, le marquage UKCA devrait rester obligatoire pour tout nouveau dispositif médical non marqué CE, et pour tout dispositif marqué CE intégrant des nouveautés significatives. En outre, il peut constituer un tremplin intéressant vers le marquage CE.



**LNE-LP**  
ASIA

## LNE-LP ASIA

### GARDIEN DE LA QUALITÉ DES PRODUITS IMPORTÉS

Unissant les expertises du Groupe LNE et celles des Laboratoires Pourquery, LNE-LP Asia constitue un point d'entrée unique vers une offre d'essais complète, à destination des fabricants, importateurs et distributeurs de biens de consommation fabriqués en Asie.

Trois ans après sa création officielle, la joint-venture a poursuivi son activité sur un périmètre couvrant 90 % des produits existant sur le marché européen.

L'année écoulée a toutefois été marquée par un cycle baissier, principalement dû à l'inflation. Les consommateurs européens ont en effet réorienté leurs budgets vers des produits alimentaires plus essentiels, et les exportations chinoises ont connu une chute de 15 %, équivalente à celle de l'année Covid.

Malgré le contexte, LNE-LP Asia a su garder la confiance de ses clients, comme ils l'ont démontré à l'issue de divers appels d'offres. Même si le nombre de références à évaluer a été moindre, ce qui a mécaniquement entraîné une baisse de son chiffre d'affaires, comme ce fut le cas pour tous les acteurs du marché des biens de consommation. Afin d'amortir cette baisse de revenus, la filiale du groupe LNE a dû réduire sa masse salariale de 12 %, par non-remplacement des départs.

Fin 2023, les perspectives du marché semblaient meilleures, permettant à LNE-LP Asia d'aborder 2024 avec plus de confiance. D'autant que ses clients sont désormais fidélisés.

#### CHIFFRES CLÉS

**90 %** des produits de consommation pour le marché européen sont couverts par l'activité de LNE-LP Asia.



**certisolis**  
TEST - CERTIFICATION PHOTOVOLTAÏQUE

## CERTISOLIS

### AU CŒUR DE LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

Le contexte international a fait bondir la puissance photovoltaïque installée à travers le monde, de 64 % entre 2022 et 2023. Avec un impact direct sur les activités de Certisolis, pour laquelle l'année écoulée a représenté un record.

Unique laboratoire français dédié aux essais et à la certification des panneaux photovoltaïques, la filiale du groupe LNE a en effet poursuivi ses essais selon les normes IEC 61215 et 61730. La demande a été particulièrement forte sur les tests de charge mécanique, indispensables à l'installation des produits sur les ombrières, les grandes toitures et les centrales au sol. Par ailleurs, afin de tenir compte de la constante augmentation de la taille des modules PV - certains dépassent maintenant les 2,60 mètres ! -, Certisolis a engagé l'évolution de ses équipements.

Du côté de la marque *Alliance Qualité Photovoltaïque* (AQPV), qu'elle gère pour le compte du Syndicat de l'énergie renouvelable, la filiale a enregistré 6 nouveaux titulaires, ce qui porte leur nombre total à 33, fin 2023. De quoi élargir le choix des maîtres d'ouvrage dans leur recherche d'opérateurs fiables pour un projet de centrale photovoltaïque.

Quant à l'activité Bilan carbone et Analyse de cycle de vie, son chiffre d'affaires a progressé de 36 % pour la deuxième année consécutive. Exigés lors des appels d'offres de la CRE, les bilans carbone sont délivrés par Certisolis après analyse de leurs composants et calcul de leur empreinte tout au long du cycle de vie.

Les activités de Certisolis sont ainsi portées à 50 % par les fabricants de modules PV, et à 50 % par les développeurs de projets.

#### CHIFFRES CLÉS

**35 %** de commandes supplémentaires ont été enregistrées par Certisolis entre 2022 et 2023, sur l'ensemble de son activité.



# DISPOSITIFS MÉDICAUX : ACCOMPAGNER L'INDUSTRIE FACE AUX ÉVOLUTIONS RÉGLEMENTAIRES

**AVEC 30 % DE CROISSANCE EN FRANCE ET 17 % AUX ETATS-UNIS, GMED A CONNU UNE TRÈS BELLE ANNÉE 2023. IL A SU FAIRE PREUVE D'AGILITÉ POUR RÉPONDRE AUX PRIORITÉS DES FABRICANTS DE DISPOSITIFS MÉDICAUX.**

Réussir une vaste replanification de ses activités, tel a été le principal challenge de GMED en 2023. Voté en février par le Parlement européen, un amendement a en effet allongé jusqu'à fin 2027, voire 2028, la période transitoire vers le Règlement (UE) 2017/745, au lieu de mai 2024\*. Portant des exigences renforcées pour prouver la conformité au marquage CE des dispositifs médicaux (DM), ce règlement implique un changement systémique pour les fabricants et les organismes notifiés ; aussi son entrée en vigueur en mai 2024 faisait-elle craindre une rupture de certification, et donc une pénurie de produits sur le marché.

## UNE AGILITÉ RENFORCÉE

Ce report de trois à quatre ans offre une nouvelle souplesse. Mais il a également requis une grande capacité d'adaptation de la part de GMED pour redéfinir les modalités de prise en charge et de traitement de la demande en tenant compte des conditions associées à cette nouvelle transition, et replanifier les prestations sur quatre ans selon les enjeux des fabricants (priorités, risques de chaque DM, maturité de la démarche...).

Ce fut aussi l'occasion, pour GMED, de redéfinir ses orientations stratégiques à moyen terme. À commencer par ses plans de recrutement et de qualification, qu'il a lissés dans le temps pour répondre à ces nouveaux besoins. Une communication de recrutement spécifique a d'ailleurs été déployée en 2023 sur LinkedIn, en plus du site Carrières de GMED, qui a enregistré plus de 36 000 visites et plus de 2 800 candidatures. Résultat : 42 collaborateurs ont rejoint ses rangs en 2023, et 27 personnes ont été nouvellement qualifiées. Une tendance que l'on retrouve du côté de GMED North America, avec 30 nouveaux embauchés, et 14 personnes nouvellement qualifiées. Ce qui porte à 280 l'effectif de GMED et de sa filiale américaine, soit une croissance de 10 %.

L'ambition est bien sûr d'accompagner les besoins exponentiels du marché, tout en promouvant les valeurs de l'entreprise : expertise et compétences, esprit d'équipe, exigence qualité, engagement auprès des clients. Elle reflète un réel souci de la satisfaction client, et d'impartialité, dans un contexte particulièrement complexe.

## L'INFORMATION ET LA FORMATION, TOUJOURS AUTANT ESSENTIELS

C'est aussi en ce sens qu'a été maintenu l'investissement dans les actions d'information. Outre les traditionnels forums DM et DMDIV, les experts de GMED et GMED North America sont par exemple intervenus dans 28 conférences en 2023. Et les comptes LinkedIn ont renchéri le volume de posts pour alerter en continu les industriels sur les évolutions impactant le marché, avec à la clé une hausse de 22 % du nombre de followers. La newsletter GMED, de son côté, a gagné 16% d'abonnés supplémentaires. Par ailleurs, sur le volet de la formation, 92 sessions ont été organisées en 2023, sous label Qualiopi. Mais aussi, GMED est devenu partenaire de l'Université Paris-Saclay, aux côtés du Groupe LNE, afin de créer un diplôme universitaire sur les dispositifs médicaux embarquant de l'intelligence artificielle. Alors que l'AI Act a été voté fin 2023, ce diplôme unique en France aidera les professionnels à mieux appréhender les enjeux et à maîtriser les prérequis indispensables à la mise sur le marché de tels produits. Se déroulant sur une centaine d'heures, la formation devrait démarrer au premier trimestre 2024.

La dynamique de développement se poursuit donc pour GMED et GMED North America, comme le démontre l'évolution de leur chiffre d'affaires : respectivement + 30 % et + 17 % vs 2022. Outre-Atlantique, la filiale a d'ailleurs emménagé dans des locaux plus spacieux, mais toujours proches de Washington, pour anticiper l'essor de son portefeuille et de ses ressources humaines. Quant aux prévisions pour LNE-GMED UK, elles sont plus que positives (voir p. 60).

Aujourd'hui, GMED se positionne comme un acteur incontournable du secteur médical à l'échelle internationale : dans le top 20 des fabricants, 50% lui font confiance.

\* A noter que sur le volet des dispositifs médicaux de diagnostic in vitro, la transition vers le règlement (UE) 2017/746 est pour l'instant maintenue jusqu'à mai 2025/2026/2027 (selon leur classe de risque), bien que des discussions aient été récemment ouvertes au niveau européen.

## GMED

**+ de 29 M€** de chiffre d'affaires,  
soit **+ 30 %** vs 2022

**205** collaborateurs

## GMED NA

**14 M\$** de chiffre d'affaires,  
soit **+ 17 %** vs 2022

**75** collaborateurs

## CENTRE DE FORMATION

**97 %** de satisfaction générale des stagiaires

**39** formations

**92** sessions de formation