

# LE GROUPE LNE EN FRANCE ET À L'INTERNATIONAL

LES LABORATOIRES ET LES FILIALES DU GROUPE LNE SONT RÉPARTIS EN FRANCE, À PROXIMITÉ DE NOS CLIENTS ET DE LEUR ÉCOSYSTÈME, MAIS AUSSI À L'INTERNATIONAL, POUR SOUTENIR LEUR CONQUÊTE DES MARCHÉS ÉTRANGERS ET LE CONTRÔLE DE LEUR SOUS-TRAITANCE.



## NOS ENTITÉS

### LNE

Établissement public à caractère industriel et commercial (EPIC), le LNE est placé sous la tutelle du ministère de l'Économie et des Finances en charge de l'Industrie. Il apporte aux entreprises, industriels, institutions et collectivités les solutions techniques pour répondre à leurs enjeux de performance, compétitivité, santé, sécurité et développement durable. Ses métiers : recherche, métrologie, essais, certification, expertise et innovation, formation. Il pilote le Réseau national de la métrologie française.

### LNE DÉVELOPPEMENT

Détenue à 100 % par le Groupe LNE, cette filiale a pour vocation de mettre de jeunes doctorants à la disposition du LNE, afin de participer à des programmes de recherche nationaux ou internationaux, en lien avec le monde académique et socio-économique.

### CERTISOLIS

Filiale à parts égales du Groupe LNE et du Groupe CSTB, Certisolis est un laboratoire d'essais et un organisme de certification dans le domaine des panneaux photovoltaïques. Elle accompagne les fabricants de modules et de composants, installateurs, distributeurs et importateurs, ainsi que les développeurs, investisseurs et exploitants.

## LES CHIFFRES DU GROUPE EN 2024

Près de **1 000** collaborateurs

Plus de **60 000 m<sup>2</sup>**  
de laboratoires et bureaux

**5 000** clients

**83**

experts mobilisés dans + de 100 commissions  
de normalisation nationales ou internationales

**40**

accréditations Cofrac  
(liste des sites et portées disponible sur cofrac.fr)

**WASHINGTON DC**  
GMED North America –  
Certification (médical-santé)

**HONG KONG**  
Joint-venture LNE-LP  
Asia Ltd – Essais (biens  
de consommation)

GMED Asia – Certification  
(médical-santé)



**PARIS**  
**Groupe LNE** - Siège social,  
centre de formation  
**LNE Développement**  
**GMED** – Siège social,  
certification, formation  
(médical-santé)

**TRAPPES**  
LNE – Recherche,  
expertises, métrologie,  
essais, formation

**SAINT-DENIS**  
LNE – Recherche,  
métrologie, formation

**NÎMES**  
LNE – Expertises,  
métrologie, essais,  
certification, formation

**POITIERS**  
LNE – Recherche,  
métrologie (pression/  
température)

**LE BOURGET-DU-LAC**  
Certisolis – Essais,  
certification

**SAINT-ÉTIENNE**  
GMED – Certification,  
formation (médical-santé)

### GMED

Filiale à 100 % du Groupe LNE, GMED est reconnu pour son expérience dans la certification des dispositifs médicaux et dispositifs médicaux de diagnostic *in vitro*, notamment les produits à haut risque et ceux incluant des technologies innovantes. Sa filiale **GMED North America**, implantée à Rockville, MD, près de Washington DC, permet aux entreprises françaises et européennes d'atteindre les marchés américains et réciproquement. Sa filiale **GMED Asia**, créée en 2024, accompagne les industriels dans la certification de leurs produits fabriqués en Asie.

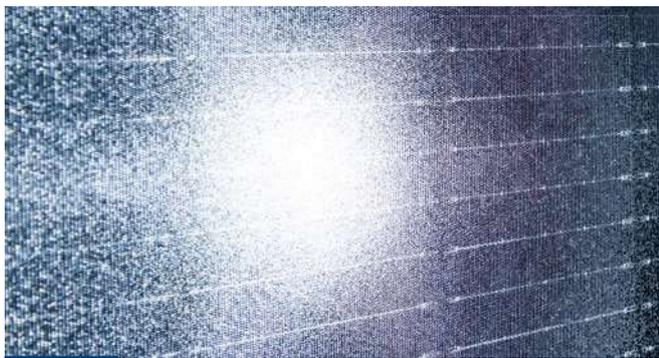
### LNE-LP ASIA LTD

Détenue à parts égales par le LNE et les Laboratoires Pourquery, la joint-venture LNE-LP Asia Ltd permet aux industriels, importateurs et distributeurs d'accéder, en un seul point, à une large gamme de prestations, afin de garantir la qualité des biens de consommation fabriqués en Asie.

# AU PLUS PRÈS DES BESOINS ET DES MARCHÉS

LA STRATÉGIE DU LNE EST AUSSI CELLE D'UN GROUPE, AVEC DES FILIALES EN FRANCE ET À L'ÉTRANGER, CONTRÔLÉES À 100 % OU EN PARTICIPATION. UNE ORGANISATION AGILE, QUI PERMET D'ACCOMPAGNER LES CLIENTS AU PLUS PRÈS DE LEURS BESOINS ET MARCHÉS.





## POUR UNE TRANSITION ÉNERGÉTIQUE SOUVERAINE

Depuis quatre ans, le marché du photovoltaïque connaît une croissance soutenue et constante en France, atteignant 4,5 GWc installés en 2024 pour une puissance cumulée de 22,5 GWc. Dans ce contexte, les activités de Certisolis ont connu une année record, permettant d'accompagner la filière française vers plus de compétitivité, de responsabilité et de souveraineté.

La mission de cette filiale du LNE est triple : procéder à des essais et contrôles qualité des modules et composants photovoltaïques en laboratoire et sur site ; réaliser l'Évaluation carbone simplifiée requise dans les appels d'offres de la Commission de régulation de l'énergie pour les centrales solaires ; délivrer, pour le compte du Syndicat de l'énergie renouvelable, la marque Alliance Qualité Photovoltaïque (AQPV) aux entreprises d'ingénierie, approvisionnement et construction (EPC) de la filière photovoltaïque.

Certisolis a réalisé la moitié de son chiffre d'affaires avec des essais de conformité à destination des industriels, développeurs et exploitants. Grâce à des équipements performants et adaptés aux modules de dernière génération, tous les essais de conformité aux normes IEC 61215 et 61730 sont réalisés : essais climatiques (chaleur humide, gel-dégel, variation...), photoélectriques (flash, simulateur, UV...), électriques (diélectrique à sec, milieu humide, continuité...), mécaniques (choc, grêle, charge statique...). Des moyens régulièrement étoffés, particulièrement en 2024 (voir p. 36). Cela étant, la plus forte progression enregistrée par Certisolis concerne l'activité bilan carbone : + 37 % (voir p. 23). Quant à l'activité de qualification et de certification des entreprises EPC, elle a également été soutenue, avec 32 labels AQPV délivrés sur l'année.

**+ 21 %** de croissance du chiffre d'affaires en 2024.



## L'IMPORTATION SOUS LE SCEAU DE LA QUALITÉ

Unissant les expertises du Groupe LNE et celles des Laboratoires Pourquery, LNE-LP Asia Ltd constitue un point d'entrée unique vers une offre d'essais complète, à destination des fabricants, importateurs et distributeurs de biens de consommation fabriqués en Asie.

Depuis sa création en 2020, la joint-venture poursuit son activité sur un périmètre couvrant 90 % des produits existant sur le marché européen : jouets, puériculture, équipements sportifs, appareils électriques, meubles, etc. S'appuyant en partie sur un réseau de partenaires techniques qualifiés, ses prestations couvrent un large champ : contrôle de production, inspection, essais, audits, assistance technique, aide à la mise en conformité des produits.

L'année écoulée a été marquée par le renouvellement de son accréditation ISO 17025, garantissant les meilleures pratiques professionnelles afin de répondre aux besoins des entreprises et de satisfaire aux obligations et exigences s'appliquant aux organismes tiers.

L'activité a cependant connu un ralentissement, lié à la baisse générale du marché des biens de consommation en Europe et à la croissance des plateformes internet, contrôlant peu la qualité des produits importés. Un phénomène subi par l'ensemble des laboratoires d'essais dans ce secteur.

Malgré tout, LNE-LP Asia Ltd garde la confiance de ses clients, comme le démontre le taux de fidélisation, à hauteur de 96 %.



**90 %** des produits de consommation pour le marché européen sont couverts par l'activité de LNE-LP Asia Ltd.



# UNE DYNAMIQUE AU SERVICE DU MONDE MÉDICAL

**BÉNÉFICIANT D'UN SOCLE D'ACTIVITÉ DÉSORMAIS SOLIDE, GMED A PU IMPULSER DE NOUVEAUX DÉVELOPPEMENTS EN 2024, À LA FOIS POUR ÉTENDRE SON PÉRIMÈTRE GÉOGRAPHIQUE ET POUR ACCROÎTRE LE SERVICE RENDU AUX INDUSTRIELS. UNE STRATÉGIE PLEINE DE PROMESSES.**

Sur un marché du dispositif médical en pleine effervescence – et toujours plus concurrentiel –, GMED est resté sur une belle dynamique en 2024. Au-delà de sa croissance financière (+8 % pour GMED SAS et +15 % pour GMED North America), la filiale du LNE continue en effet de grandir. Géographiquement d'abord, avec une nouvelle implantation en Asie.

## UN NOUVEAU JALON À L'INTERNATIONAL

Née en juillet au sein des locaux de LNE-LP Asia Ltd, à Hong Kong, GMED Asia vise à mieux accompagner les industriels fabriquant leurs dispositifs médicaux en Asie et souhaitant les diffuser sur les marchés couverts par les règlements européens et le MDSAP. Cette implantation locale constituera aussi un levier de compétitivité et de différenciation face à la concurrence. Il s'agit là d'une nouvelle étape dans les ambitions internationales de GMED, s'ajoutant à la position stratégique occupée par sa filiale américaine, sur le premier marché mondial du dispositif médical.

## GMED CONNECT : DIGITALISATION, SIMPLIFICATION

En 2024, GMED a également donné une nouvelle dimension à ses processus métiers, avec le déploiement de GMED Connect. Relié à son ERP, ce progiciel comporte diverses briques pour digitaliser l'expérience utilisateur, à la fois côté client et côté collaborateur :

- GMED Connect Client (de la demande de certification à la commercialisation) ;
- GMED Connect Certification (de l'ordre de mission à la décision des Comités de lecture) ;
- GMED Connect Licence (de l'édition des certificats à leur distribution et leur archivage) ;
- GMED Connect Qualification (module interne relatif au processus de qualification des équipes GMED).

C'est donc tout l'écosystème de GMED qui va être concerné, avec de nombreux gains d'efficacité en ligne de mire. Démarré en 2024 avec le portail client, le déploiement pilote sera poursuivi en 2025 au sein de GMED et de ses filiales. À moyen terme, le système pourrait intégrer de l'intelligence artificielle, pour des bénéfices renforcés.

## TOUJOURS PLUS DE PROXIMITÉ

Mais la digitalisation ne fait pas tout. Afin de créer toujours plus de valeur pour ses clients, de les fidéliser, d'en conquérir de nouveaux, GMED a décidé de diffuser plus largement ses services d'accompagnement technique et réglementaire. Encouragé notamment par les autorités européennes sous le nom de « *Structured Dialogue* », cet accompagnement permet aux fabricants de mieux appréhender leur processus de certification et ainsi de l'accélérer : challenge stratégique, planification des opérations, explication des évolutions réglementaires ou des non-conformités... toujours dans le respect des obligations d'impartialité et de maîtrise des conflits d'intérêts imposées aux organismes notifiés. GMED a ainsi « packagé » différentes offres selon les enjeux et besoins des industriels, y compris les plus petites structures. Ces solutions seront accessibles dès 2025, pour une expérience client la plus qualitative et personnalisée possible. Et cela, autant en France qu'aux États-Unis et en Asie.

## UNE SATISFACTION CLIENT EN PROGRESSION

**80,6 %** des clients GMED SAS recommandent les services GMED.

Déclinant les mêmes principes, un parcours Start-up & Innovation a été créé durant l'année écoulée. Parce que le marché des dispositifs médicaux se doit d'être innovant et parce que les investisseurs ont besoin de réassurance pour soutenir les start-up, l'objectif est d'offrir une assistance le plus en amont possible, et l'enjeu, de réduire le *time to market*. Cette nouvelle offre mobilise l'expertise de spécialistes et concerne, elle aussi, l'ensemble des marchés : national, européen, international.

Pour accompagner ces nouveaux développements stratégiques, GMED compte sur la forte implication de ses équipes et poursuit ses recrutements : 27 nouvelles ressources sont arrivées en 2024, portant l'effectif global à 302 collaborateurs. De quoi également accompagner les prochaines évolutions réglementaires. Au-delà du vaste chantier que représentait déjà la mise en œuvre des règlements (UE) 2017/745 et (UE) 2017/746, la Commission européenne livrera en 2025 les résultats d'une étude d'impact sur ces mêmes règlements, avec de potentiels ajustements à l'horizon 2026.

## LE GROUPE GMED EN CHIFFRES

**+ de 300** collaborateurs  
GMED SAS (France) : 221  
GMED North America : 80

**31,6 M€** de chiffre d'affaires  
pour GMED SAS, soit + 8 % vs 2023

**15,8 M\$** de chiffre d'affaires pour GMED  
North America, soit + 15 % vs 2023

